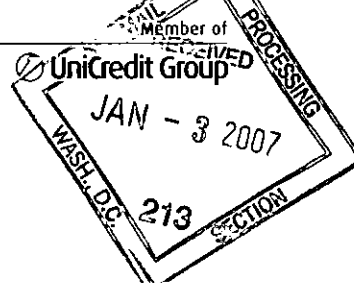




07020182

HypoVereinsbank



Securities & Exchange Commission
 Judiciary Plaza
 450 Fifth Street, N. W.
 Washington, D. C. 20549
 USA

CFI - Investor Relations
 Susan Eckenberg
 80311 Munich
 Telephone (089) 378-29185
 Telefax (089) 378-24083

Munich, December 15th, 2006*Hypotheken und Wechsel Bank*

Re: Bayerische ~~Hypo- und Vereinsbank~~ AG („HypoVereinsbank“)
 File No. 82-3777

SUPPL

Ladies and Gentlemen:

HypoVereinsbank hereby furnishes to you as required by Rule 12g3-2(b)
 under the U.S. Securities Exchange Act of 1934, as amended:

- Investor Relations Release dated December 12th, 2006
 commenting on HypoVereinsbank selling €960 million non-
 performing real estate loan portfolio to Goldman Sachs
- Investor Relations Release dated December 13th, 2006
 commenting on HypoVereinsbank AG selling real estate
 portfolio to Värde Partners, Inc.

You will receive the items listed above in both the German and the
 English language.

Very truly yours,

PROCESSED

JAN 10 2007

THOMSON
FINANCIAL

Bayerische Hypo- und Vereinsbank
 Aktiengesellschaft

By: *Susan Eckenberg*

Name: Susan Eckenberg

Title: IR Manager

By: *R. Speich*

Name: Richard Speich

Title: IR Manager

Enclosure

Chairman of the Supervisory Board: Alessandro Profumo
 Board of Managing Directors:
 Willibald Cernko, Rolf Friedhofen, Heinz Laber,
 Dr. Stefan Schmittmann, Ronald Seilheimer, Matthias Sohler,
 Dr. Wolfgang Sprißler, Andrea Umberto Varese, Andreas Wölfer

Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG
 Legal Status: Aktiengesellschaft
 Registered Office: Munich
 Listed in the Court Register:
 Munich HR B 421 48
 Tax-Id.No.: 143/800/82007
 VAT Reg.No.: DE 129 273 380
 www.hypovereinsbank.de

Jey 19

INVESTOR RELATIONS RELEASE**DECEMBER 12, 2006****HypoVereinsbank sells €960 million non-performing real estate loan portfolio to Goldman Sachs****HypoVereinsbank is ahead of schedule in the reduction of its RER portfolio to €5 billion.**

Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG (HVB) has sold a €960 million non-performing real estate loan portfolio to Goldman Sachs following a competitive auction process. Approximately 60 percent of the loans come from HVB's Real Estate Restructuring unit (RER). The parties have agreed not to disclose the purchase price.

With this sales transaction, HVB is successfully continuing its systematic reduction of risk from real estate loans following the sale of two previous portfolios totaling €4 billion to Goldman Sachs. "The purchase price achieved in the negotiations is in line with our expectations", said Andrea Varese, Management Board Member of HypoVereinsbank.

Within the framework of this transaction, Goldman Sachs will acquire loans to more than 1,100 HVB borrowers. The portfolio is collateralized approximately equally by commercial and residential properties. The deal is comprised of loans from HVB risk classes 9 and 10.

With this sale, HVB has reached its goal of reducing its RER portfolios to around €5 billion by the end of 2006. This transaction - in addition to the bank's own internal work-out reduction measures with a volume exceeding €6 billion - has thus led to a reduction of more than €10.4 billion in the RER portfolio, which had a volume of more than €15.4 billion at the beginning of 2005.

The sale of the portfolio will be concluded in the first quarter of 2007. The arranger of the deal is HVB Real Estate Structured Products / Mergers & Acquisitions.

Investor Relations-Team:

Regine.Angermeyer-Naumann@hvb.de	☎ +49-89-378 27602
Susan.Eckenberg@hvb.de	☎ +49-89-378 29185
Ilaria.Ranucci@hvb.de	☎ +49-89-378 26024
Dinah.Reiss@hvb.de	☎ +49-89-378 21935
Richard.Speich@hvb.de	☎ +49-89-378 31063
Fax	☎ +49-89-378 24083
Web Site: http://www.hvb.com/ir	

Statements made in this publication regarding our intentions, expectations, beliefs or predictions are forward-looking statements. They are based on information, plans, estimates and projections available to us when we made the publication available publicly and therefore we undertake no obligation to update any of our statements because of new information or future events.

There are many important factors which could cause actual results to differ materially from those contained in any forward-looking statement. Such factors include conditions in the financial markets from which we derive a substantial portion of our trading revenues, governmental and regulatory trends and legislative developments, competitive pressures, potential defaults of borrowers or trading counterparties, reliability of our risk management policies, procedures and methods, management changes and changes to our business group.

INVESTOR RELATIONS RELEASE**13. DEZEMBER 2006****HypoVereinsbank AG verkauft Immobilienportfolio an Värde Partners, Inc.**

Die HypoVereinsbank hat im Rahmen ihrer strategischen Neuausrichtung ein Immobilien-Portfolio mit 86 Immobilien aus dem Besitz der Bank bzw. einzelner Töchter an Värde Partners Inc. veräußert. Diese Transaktion ist ein weiterer Schritt der Bank, sich von Geschäftsfeldern zu trennen, die nicht zu ihrer Kernkompetenz gehören. Mit dem Verkauf dieses nicht strategischen Immobilienbesitzes schafft sich die Bank zusätzliche Freiräume beim Eigenkapital zum Ausbau ihrer Geschäftsaktivitäten am deutschen Markt. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

"Die Bank hat immer betont, dass sie fremd genutzte Immobilien nicht dauerhaft in ihrem Besitz behalten wolle. Die Situation am Immobilienmarkt bietet für eine solche Transaktion derzeit eine gute Gelegenheit", sagte Dr. Wolfgang Sprißler, Vorstandssprecher der HypoVereinsbank.

Bei den Immobilien handelt es sich um Gebäude aus dem nicht strategischen Besitz der Bank, also um Immobilien, die von der Bank nicht selbst genutzt werden. Es sind zu 88,4 Prozent gewerblich genutzte Objekte. Die vermietbare Fläche beträgt insgesamt rund 442.000 m². Die Objekte sind über ganz Deutschland verstreut, 75 Prozent davon in Westdeutschland und Berlin. Fast 60 Prozent sind Bürogebäude. Über die Hälfte der Immobilien stammt aus dem Erwerb von notleidenden Kreditengagements. In dem Portfolio befinden sich auch die Immobilien, die die Bank im Dezember 2005 von ihrer Tochter iii-Investment übernommen hat.

Arranger des Deals ist der Bereich Real Estate Structured Products/Mergers & Acquisitions der HypoVereinsbank.

Investor Relations-Team:

Regine.Angermeyer-Naumann@hvb.de	☎ +49-89-378 27602
Susan.Eckenberg@hvb.de	☎ +49-89-378 29185
Ilaria.Ranucci@hvb.de	☎ +49-89-378 26024
Dinah.Reiss@hvb.de	☎ +49-89-378 21935
Richard.Speich@hvb.de	☎ +49-89-378 31063
Fax	☎ +49-89-378 24083
Web Site: http://www.hvb.com/fir	

Aussagen in dieser Publikation zu unseren Absichten, Erwartungen, Meinungen oder Vorhersagen sind in die Zukunft gerichtete Prognosen. Sie basieren auf Informationen, Plänen, Schätzungen und Vorhersagen, die uns zu dem Zeitpunkt der Veröffentlichung zur Verfügung standen. Spätere Informationen und Ereignisse sind in unseren Aussagen nicht berücksichtigt. Durch die Veröffentlichung übernehmen wir weder ausdrücklich noch konkludent eine Verpflichtung zur Aktualisierung getroffener Aussagen.

Es gibt vielfältige Ursachen dafür, warum in die Zukunft gerichtete Prognosen sich im Nachhinein als unvollständig oder unrichtig herausstellen können. Sich verändernde Konditionen der Finanzmärkte in Regionen, in welchen wir uns engagieren, administrative und legislative Tendenzen und Fortentwicklungen, das Verhalten von Konkurrenten im Markt, Ausfallrisiken im Kredit- und Handelsbereich gehören hierzu wie auch die Verlässlichkeit unserer Risikomanagementsysteme und mögliche Veränderungen jeglicher Art in der HVB Group.

INVESTOR RELATIONS RELEASE

12. DEZEMBER 2006

HypoVereinsbank verkauft Not leidende Immobilienfinanzierungsbestände in Höhe von 960 Millionen Euro an Goldman Sachs**HypoVereinsbank liegt mit Abbau des RER-Portfolios auf fünf Milliarden Euro über Plan**

Die Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG (HVB) hat Not leidende Immobilienkredite in einem Gesamtvolumen von rund 960 Millionen Euro im Rahmen eines gestuften Auktionsverfahrens an Goldman Sachs verkauft. Knapp 60 Prozent der Kredite sind dem Bereich Real-Estate-Restructuring (RER) zuzuordnen. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Mit dieser Verkaufstransaktion setzt die HVB ihren Weg des konsequenten Abbaus von Risiken aus Immobilienfinanzierungen nach den zwei vorangegangenen Portfoliotransaktionen mit einem Volumen in Höhe von rund vier Milliarden Euro erfolgreich fort. "Der in den Verhandlungen erzielte Kaufpreis entspricht unseren Erwartungen", sagte HVB-Vorstandsmitglied Andrea Varese.

Goldman Sachs übernimmt im Rahmen der Transaktion Darlehen von mehr als 1.100 HVB-Kunden. Das verkaufte Portfolio umfasst jeweils zu gleichen Teilen gewerbliche und wohnwirtschaftliche Immobilien. Es handelt sich um Bestände aus den Risikoklassen 9 und 10, sogenannte "Non-Performing-Loans".

Mit diesem Verkauf erreicht die HVB ihr Ziel, bis Ende 2006 die RER-Bestände auf rund fünf Milliarden Euro abzubauen. Das Anfang 2005 in RER gebündelte Portfolio über 15,4 Milliarden Euro hat sich damit – auch unter Berücksichtigung eigener Abbauleistungen von mehr als sechs Milliarden Euro – mit dieser Transaktion um mehr als 10,4 Milliarden Euro reduziert.

Der Verkauf des Portfolios wird im ersten Quartal 2007 abgeschlossen. Arranger des Deals ist der Bereich Real Estate Structured Products/Mergers & Acquisitions der HypoVereinsbank.

Investor Relations-Team:

Regine.Angermeyer-Naumann@hvb.de	☎ +49-89-378 27602
Susan.Eckenberg@hvb.de	☎ +49-89-378 29185
Ilaria.Ranuoci@hvb.de	☎ +49-89-378 26024
Dinah.Reiss@hvb.de	☎ +49-89-378 21935
Richard.Speich@hvb.de	☎ +49-89-378 31063
Fax	☎ +49-89-378 24083
Web Site: http://www.hvb.com/fir	

Aussagen in dieser Publikation zu unseren Absichten, Erwartungen, Meinungen oder Vorhersagen sind in die Zukunft gerichtete Prognosen. Sie basieren auf Informationen, Plänen, Schätzungen und Vorhersagen, die uns zu dem Zeitpunkt der Veröffentlichung zur Verfügung standen. Spätere Informationen und Ereignisse sind in unseren Aussagen nicht berücksichtigt. Durch die Veröffentlichung übernehmen wir weder ausdrücklich noch konkludent eine Verpflichtung zur Aktualisierung getroffener Aussagen.

Es gibt vielfältige Ursachen dafür, warum in die Zukunft gerichtete Prognosen sich im Nachhinein als unvollständig oder unrichtig herausstellen können. Sich verändernde Konditionen der Finanzmärkte in Regionen, in welchen wir uns engagieren, administrative und legislative Tendenzen und Fortentwicklungen, das Verhalten von Konkurrenten im Markt, Ausfallrisiken im Kredit- und Handelsbereich gehören hierzu wie auch die Verlässlichkeit unserer Risikomanagementsysteme und mögliche Veränderungen jeglicher Art in der HVB Group.

INVESTOR RELATIONS RELEASE**DECEMBER 13, 2006****HypoVereinsbank AG sells real estate portfolio to Värde Partners, Inc.**

As part of its strategic reorientation, HypoVereinsbank has sold a real estate portfolio containing 86 properties out of the holding or of individual subsidiaries of the Bank to Värde Partners, Inc. This transaction constitutes yet another step by the Bank to divest itself of business segments which do not belong to its core competency. The sale of these non-strategic real estate holdings will provide the Bank with additional scope in terms of equity capital for expanding its business activities in the German market. It was agreed to observe silence concerning the price.

"The Bank has always emphasized that it did not intend to permanently retain real estate used by third parties. The situation in the real estate market offers a good opportunity for such a transaction", said Wolfgang Sprissler, Board spokesman of HypoVereinsbank.

The properties in question are buildings from non-strategic holdings of the Bank, in other words, properties which are not used by the Bank itself. 88.4% of them are used commercially. The rentable floor space totals approximately 442,000 square meters. The buildings are located throughout Germany, 75% of them in Western Germany and Berlin. Almost 60% are office buildings. Over half of the buildings come from the acquisition of non-performing loan commitments. The portfolio also contains properties which the Bank took over from its subsidiary iii-Investment in December 2005.

Arranger of the deal is HypoVereinsbank's Real Estate Structured Products / Mergers & Acquisitions.

Investor Relations-Team:

Regine.Angermeyer-Naumann@hvb.de	☎ +49-89-378 27602
Susan.Eckenberg@hvb.de	☎ +49-89-378 29185
Ilaria.Ranucci@hvb.de	☎ +49-89-378 26024
Dinah.Reiss@hvb.de	☎ +49-89-378 21935
Richard.Speich@hvb.de	☎ +49-89-378 31063
Fax	☎ +49-89-378 24083
Web Site: http://www.hvb.com/ir	

Statements made in this publication regarding our intentions, expectations, beliefs or predictions are forward-looking statements. They are based on information, plans, estimates and projections available to us when we made the publication available publicly and therefore we undertake no obligation to update any of our statements because of new information or future events.

There are many important factors which could cause actual results to differ materially from those contained in any forward-looking statement. Such factors include conditions in the financial markets from which we derive a substantial portion of our trading revenues, governmental and regulatory trends and legislative developments, competitive pressures, potential defaults of borrowers or trading counterparties, reliability of our risk management policies, procedures and methods, management changes and changes to our business group.